

پرستین
مُهورایزن



تبلیغات هوشمندانه کسب و کار

ورود حرفه‌ای به بازار؛ از طراحی برند تا توسعه فروش

فهرست

۱	معرفی شرکت
۲	معرفی محصول
۳	ویژگی های کلیدی
۶	جزئیات محصول
۱۲	مزایای محصول
۲۴	هزینه خدمات

معرفی شرکت

درباره شرکت

پرشین هورایزن یک هولدینگ بین‌المللی است که به کسب و کارها کمک می‌کند تا وارد بازارهای جهانی شوند و شعبه‌های خود را در کشورهای مختلف، به‌ویژه امارات، راه‌اندازی کنند. این مجموعه در طی کردن تمام اقدامات لازم برای بین‌المللی‌سازی کسب‌وکارها و ورود آن‌ها به بازارهای جهانی، از ایده‌پردازی تا توسعه و رشد، کنار آن‌هاست.

اعتبار و تخصص

پرشین هورایزن با استفاده از ترکیب هوشمندانه تجربه، تخصص، ارتباطات قوی، خدمات جامع و تکنولوژی به روز در مسیر کسب رضایت مشتری گام بر می‌دارد. مجموعه بر این باور است که شخصی سازی شرایط مشتری و متناسب سازی آن با خدمات مجموعه، مهم ترین گواه تخصص است.



معرفی محصول

عنوان محصول

راهکاری جامع برای طراحی برند، توسعه بازار و افزایش فروش با رویکرد هوشمندانه در امارات.

هدف محصول

هدف بسته "تبلیغات هوشمندانه" طراحی و اجرای یک مسیر جامع برای توسعه بازار و افزایش فروش در امارات است؛ مسیری که با تحلیل دقیق بازار آغاز می‌شود؛ شامل طراحی هویت برند، برنامه ریزی و اجرای بازاریابی ۳۶۰ درجه، تبلیغات هدفمند و موثر و در نهایت اتصال کسب‌وکار شما به شبکه‌ای از سرمایه‌گذاران و مشتریان بالقوه برای رشد پایدار و ورود قدرتمند به بازار امارات خواهد بود.



ویژگی‌های کلیدی

مشاوره اختصاصی جهت انتخاب صحیح مدل کسب و کار و مسیر رشد



طراحی طرح توجیهی مالی و تحلیل سودآوری (بیزینس پلن)



تحلیل بازار هدف و مکان سنجی مناسب



طراحی دکوراسیون داخلی دفتر متناسب با نوع و فعالیت کسب و کار



ثبت رسمی برند و تعریف ساختار حقوقی مناسب



راه‌اندازی خط تلفن ویژه، خرید دامنه اختصاصی و طراحی ایمیل برند



طراحی وبسایت تخصصی کسب و کار به چندزبان (انگلیسی، عربی، فارسی)



ویژگی‌های کلیدی



ارایه زیرساخت‌های IT و AI



هوشمندسازی فرآیندهای اجرایی و مدیریتی
کسب‌وکار



طراحی برند بوک، لوگو و اقلام گرافیکی برند



تدوین استراتژی بازاریابی محتوا و ایجاد و مدیریت
شبکه‌های اجتماعی



برگزاری دوره های آموزشی برای کارکنان در دوره
های مختلف



تدوین ساختارهای اداری و فرآیندهای داخلی



مدیریت و نظارت اولیه بر فرآیندهای اجرایی در
مجموعه

ویژگی‌های کلیدی

ارایه مشاوره حقوقی و مالی در طول مدت قرارداد



ایجاد دسترسی به شبکه سرمایه‌گذاران برای
توسعه دامنه فعالیت



برنامه‌ریزی و اجرای کمپین‌های تبلیغاتی ۳۶۰ درجه



بازاریابی میدانی در راستای دست‌یابی به مشتریان
بالقوه



انعقاد قرارداد با شبکه فروش اختصاصی در ازای
درصدی از فروش





مشاوره اختصاصی جهت انتخاب صحیح مدل کسب و کار و مسیر رشد

در این بخش، با بررسی دقیق اهداف، منابع، و ظرفیت های کسب و کارها، بهترین مدل کسب و کار متناسب با

بازار امارات پیشنهاد می شود. تیم مشاوره ما با تحلیل روندهای بازار، قوانین محلی و فرصت های موجود، مسیر رشد کسب و کار را به گونه ای طراحی می کند که هم از نظر اقتصادی بهینه باشد و هم زمینه ساز توسعه پایدار و ورود موفق به بازار منطقه ای شود.



طراحی طرح توجیهی مالی و تحلیل سودآوری (بیزینس پلن)

در این بخش، با هدف شفاف سازی ابعاد مالی کسب و کار، طرح توجیهی جامعی تهیه می شود که شامل

برآورد دقیق هزینه ها، پیش بینی درآمدها، نقطه سر به سر، و تحلیل سودآوری در بازار امارات است. این بیزینس پلن به آن ها کمک می کند تا با شناخت کامل از بازدهی سرمایه گذاری و چشم انداز مالی، تصمیمات راهبردی و آگاهانه تری اتخاذ کنند و مسیر رشد پایدار کسب و کارتان را با اطمینان بیشتری طی نمایند.



تحلیل بازار هدف و مکان سنجی مناسب

در این بخش، با بررسی دقیق نیازهای بازار، ویژگی های جمعیت شناسی، رفتار مصرف کننده و روندهای اقتصادی امارات، بازار هدف کسب و کارها به صورت

تخصصی تحلیل می شود. همچنین، با در نظر گرفتن مزیت های رقابتی هر منطقه، دسترسی به مشتریان بالقوه، زیرساخت های تجاری و قوانین محلی، مناسب ترین شهر و موقعیت جغرافیایی برای آغاز فعالیت کسب و کار پیشنهاد می شود.

جزئیات



طراحی دکوراسیون داخلی دفتر متناسب با نوع و فعالیت کسب و کار

در این بخش، فضای داخلی دفتر کار کسب و کارها به گونه‌ای طراحی می‌شود که کاملاً با ماهیت فعالیت،

نیازهای عملیاتی و هویت برند آنها همسو باشد. هدف از این طراحی، ایجاد محیطی است که علاوه بر نمایش حرفه‌ای بودن کسب و کار به مشتریان و شرکای تجاری، بهره‌وری تیم داخلی را نیز افزایش دهد.



ثبت رسمی برند و تعریف ساختار حقوقی مناسب

در این بخش، کسب و کارها از خدمات تخصصی ثبت رسمی برند بهره‌مند می‌شوند تا هویت تجاری آنها به

طور کامل در چارچوب‌های قانونی امارات به رسمیت شناخته شود. همچنین، ساختار حقوقی کسب و کار به شکلی تعریف می‌شود که متناسب با نوع فعالیت و اهداف توسعه‌ای آن باشد.



راه‌اندازی خط تلفن ویژه، خرید دامنه اختصاصی و طراحی ایمیل برند

در این بخش، زیرساخت‌های ارتباطی حرفه‌ای برای کسب و کارها ایجاد می‌شود تا تعاملات تجاری آنها با

مشتریان، شرکا و سرمایه‌گذاران با حداکثر اعتبار و انسجام صورت گیرد.



طراحی وبسایت تخصصی کسب و کار به چندزبان (انگلیسی، عربی، فارسی)

در این بخش، برای کسب و کارها یک وبسایت تخصصی طراحی می‌شود که کاملاً متناسب با نیازهای بازار امارات

و هویت برند آنها باشد. وبسایت به سه زبان انگلیسی، عربی و فارسی ارائه می‌گردد تا ارتباط مؤثری با طیف گسترده‌ای از مخاطبان، از بازارهای محلی تا بین‌المللی، برقرار شود.



ارایه زیرساخت‌های IT و AI

زیرساخت‌های فناوری اطلاعات (IT) و هوش مصنوعی (AI) مورد نیاز کسب‌وکارها به صورت جامع طراحی و پیاده‌سازی می‌شود. هدف از این خدمات، ایجاد بسترهای فناورانه‌ای است که عملکردهای عملیاتی کسب‌وکار را بهینه‌سازی کرده و امکان تحلیل دقیق داده‌ها و تصمیم‌گیری هوشمندانه را فراهم آورد.



هوشمندسازی فرآیندهای اجرایی و مدیریتی کسب‌وکار

فرآیندهای اجرایی و مدیریتی کسب‌وکارها با استفاده از فناوری‌های نوین و راهکارهای هوشمند، بهینه‌سازی و خودکارسازی می‌شود. هدف این اقدام، افزایش کارایی سازمانی، کاهش خطاهای انسانی، و تسریع در انجام امور روزمره است تا مدیران کسب‌وکار بتوانند با دید بهتر و اطلاعات دقیق‌تر، تصمیم‌های راهبردی اتخاذ کنند.



طراحی برند بوک، لوگو و اقلام گرافیکی برند

هویت بصری کسب‌وکارها به صورت کاملاً حرفه‌ای و هماهنگ طراحی می‌شود تا تصویری یکپارچه و متمایز در ذهن مخاطبان ایجاد گردد. برند بوک شامل دستورالعمل‌های جامع استفاده از عناصر بصری برند، از جمله لوگو، رنگ‌ها، تایپوگرافی و سبک طراحی است که انسجام ارتباطات بصری کسب وکار را در تمامی کانال‌های ارتباطی تضمین می‌کند.



تدوین استراتژی بازاریابی محتوا و مدیریت شبکه‌های اجتماعی

برای کسب‌وکارها یک استراتژی جامع بازاریابی محتوا تدوین می‌شود که بر مبنای اهداف تجاری، ویژگی‌های بازار امارات و نیازهای مخاطبان هدف طراحی شده است. این استراتژی شامل برنامه‌ریزی دقیق برای تولید محتوای ارزشمند، منظم و هدفمند در قالب‌های متنوع متنی، تصویری و ویدئویی خواهد بود.



برگزاری دوره های آموزشی برای کارکنان در دوره های مختلف

برنامه های آموزشی متناسب با نیازهای تخصصی کسب و کارها طراحی و اجرا می شود تا مهارت های کلیدی تیم های داخلی به صورت هدفمند ارتقا یابد.



تدوین ساختارهای اداری و فرآیندهای داخلی

خدماتی شامل تعریف چارت سازمانی، تعیین وظایف و مسئولیت های هر بخش، تدوین فرآیندهای کلیدی مانند مدیریت مالی، منابع انسانی، ارتباط با مشتری و گردش کار داخلی است.



مدیریت و نظارت اولیه بر فرآیندهای اجرایی در مجموعه

طی مراحل ابتدایی راه اندازی و فعالیت کسب و کار، مدیریت و نظارت تخصصی بر فرآیندهای اجرایی مجموعه به صورت متمرکز انجام می شود



ارایه مشاوره حقوقی و مالی در طول مدت قرارداد

کسب و کارها به صورت مستمر از مشاوره های تخصصی حقوقی و مالی بهره مند می شوند تا در تمامی مراحل فعالیت خود در امارات، تصمیماتی آگاهانه و مطابق با چارچوب های قانونی اتخاذ نمایند.



۱۶

ایجاد دسترسی به شبکه سرمایه‌گذاران برای توسعه دامنه فعالیت

کسب‌وکارها به شبکه‌ای از سرمایه‌گذاران معتبر و فعال در بازار امارات متصل می‌شوند تا فرصت‌های مشارکت و

جذب سرمایه برای توسعه فعالیت‌های خود را به صورت هدفمند و مؤثر بررسی نمایند. این دسترسی به کسب‌وکارها امکان می‌دهد تا پروژه‌های توسعه‌ای و طرح‌های نوآورانه خود را به سرمایه‌گذاران علاقه‌مند ارائه کنند و مسیر رشد و گسترش دامنه فعالیت‌هایشان را با پشتیبانی مالی مناسب هموار سازند.



۱۷

برنامه‌ریزی و اجرای کمپین‌های تبلیغاتی ۳۶۰ درجه

کمپین‌های تبلیغاتی جامع و یکپارچه‌ای برای کسب وکارها طراحی و اجرا می‌شود که تمامی کانال‌های

ارتباطی، از فضای دیجیتال تا رسانه‌های محیطی را پوشش می‌دهد. این کمپین‌ها با هدف افزایش آگاهی از برند، جذب مشتریان جدید و تقویت جایگاه کسب‌وکار در بازار امارات تدوین می‌گردند.



۱۸

بازاریابی میدانی در راستای دستیابی به مشتریان بالقوه

فعالیت‌های بازاریابی میدانی به صورت هدفمند برای کسب‌وکارها اجرا می‌شود تا ارتباط مستقیم و مؤثری با

مشتریان بالقوه برقرار گردد. تیم‌های تخصصی با حضور در بازارهای کلیدی، رویدادهای تجاری و محیط‌های پررفت‌وآمد، به معرفی خدمات و محصولات کسب‌وکار پرداخته و فرصت‌های فروش جدید را شناسایی می‌کنند.



انعقاد قرارداد با شبکه فروش اختصاصی در ازای درصدی از فروش

در این بخش، کسب و کارها با بهره‌مندی از شبکه فروش تخصصی و مجرب، فرآیند عرضه محصولات و خدمات

خود را در بازار امارات تسریع می‌بخشند. قراردادهای همکاری به‌گونه‌ای تنظیم می‌شود که تیم‌های فروش حرفه‌ای، بر اساس مدل پرداخت درصدی از فروش، به جذب مشتریان جدید و افزایش حجم معاملات کسب و کارها متعهد شوند.

مزایای اصلی



راهکار جامع برای ورود مؤثر به بازار امارات

مزایای اصلی



مشاوره و همراهی تخصصی از آغاز تا تثبیت در بازار

مزایای اصلی



اجرای کمپین‌های تبلیغاتی هدفمند در بازار امارات

مزایای اصلی



ارتباط مستقیم با تیم فروش و بازاریابی محلی

مزایای اصلی



آموزش تیم داخلی برای بهره‌برداری از بازار

مزایای اصلی



امکان معرفی به شبکه سرمایه‌گذاران برای جذب
مشارکت

مزایای اصلی



پشتیبانی تخصصی از روند اجرایی

مزایای اصلی



پوشش همه جانبه زیرساخت های برندینگ و بازاریابی

مزایای اصلی



اتصال به مشتریان بالقوه و سرمایه‌گذاران

مزایای اصلی



آموزش و توانمندسازی تیم اجرایی برای رشد مستقل

مزایای اصلی



کاهش هزینه‌های تبلیغاتی با مدیریت
هوشمندانه کمپین‌ها

مزایای اصلی



اجرای تخصصی تبلیغات با بازدهی بالا

هزینه دریافت خدمات

۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰

ریال

و انعقاد قرارداد فروش
در ازای دریافت درصد مورد توافق از
فروش محصولات در امارات

شرایط پرداخت

مبلغ فوق با توجه به نیاز و شرایط مشتری،
به طور یکجا یا اقساطی قابل پرداخت است.

ضمانت انجام تعهد

پرشین هورایزن در تمام مراحل
اجرای خدمات دارای ضمانت هایی از
قبیل انجام کار در مدت زمان
مشخص شده، شفافیت هزینه ها،
کسب موفقیت، انطباق با قوانین
امارات و شش ماه پشتیبانی
تخصصی است.





برای مشاوره تخصصی با ما تماس بگیرید

📍 دبی، شیخ زاید، فیرمونت دبی، دفتر ۵۱۱

✉️ info@persianhorizon.com ☎️ +۹۷۱ ۴۲ ۵۴۴ ۵۲۴

www.persianhorizon.com